

SAFE FERTILITY GROUP

THAILAND / HEALTH CARE SERVICES

SAFE TB

HOLD

UNCHANGED

คาดการณ์ 1Q25 เริ่มฟื้นตัว แต่ยังท้าทาย

- คาดกำไรสุทธิ 1Q25 เพิ่มขึ้น q-q หลักๆมาจาก margin ที่ปรับขึ้น แต่ยังหดตัว y-y จากภาวะเศรษฐกิจที่ซบเซาและกำลังซื้อระดับบนระมัดระวังการใช้จ่าย
- คงประมาณการกำไรสุทธิปี 2025 เพิ่มขึ้น 10% y-y แต่ยังท้าทาย และคาดหวังปีหน้าปีม้า คนมักนิยมทำ IVF ให้ลูกเกิดปีม้า
- คงราคาเป้าหมาย 10.25 บาท Upside จำกัด ยังแนะนำ "ถือ"

คาดการณ์กำไรสุทธิ 1Q25 เพิ่มขึ้น q-q, แต่ยังลดลงมาก y-y

เราคาดการณ์กำไรสุทธิ 1Q25 ที่ 30 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19% q-q แต่หดตัว 54% y-y โดยรายได้รวม 175 ลบ. เพิ่มขึ้น 2% q-q แต่ลดลง 30% y-y จากจำนวนรอบของการเก็บไข่ชะลอมาอยู่ที่ 239 รอบ จาก 236 รอบใน 4Q24 และ 352 รอบใน 1Q24 จากจำนวนลูกค้าในประเทศที่ดีขึ้น q-q ขณะที่ลูกค้าต่างชาติลดลงเล็กน้อย q-q แต่ที่ลดลงมาก y-y มาจากฐานสูงในปีมังกร และได้รับผลกระทบจากภาวะเศรษฐกิจที่อ่อนแอ ลูกค้าระดับบนชะลอการใช้จ่ายต่อสินค้าหรือบริการที่มีราคาสูง ส่วนรายได้บริการตรวจพันธุกรรมเพิ่มขึ้นเล็กน้อย q-q ตามจำนวนเคสของ IVF ที่เพิ่ม q-q แต่ยังลดลง y-y เพราะราคาค่าบริการที่ต่ำกว่าปีก่อนจากภาวะการแข่งขันด้านราคาที่สูงขึ้นและอัตราการฝากครรภ์ที่ลดลง สำหรับอัตรากำไรขั้นต้นคาดการณ์อยู่ที่ 55.4% เพิ่มขึ้นจาก 53.5% ใน 4Q24 จากค่าเสื่อมที่ลดลงและการปรับขึ้นค่าบริการสำหรับลูกค้าต่างชาติ แต่ต่ำกว่า 58.4% ใน 1Q24 นอกจากนี้ค่าใช้จ่ายในการขายและดำเนินงานลดลง q-q แต่ทรงตัว y-y

โมเมนตัมกำไร 2Q25 น่าจะการฟื้นตัว q-q แต่อาจยังไม่มาก

เราคาดว่าโมเมนตัมกำไร 2Q25 จะดีขึ้นต่อเนื่อง q-q แต่ยังลดลง y-y แม้ภาวะเศรษฐกิจไทยที่ยังอ่อนแอ แต่การให้บริการตรวจโครโมโซมที่มีการแข่งขันลดลง และการทำกิจกรรมทางการตลาดที่เพิ่มขึ้นทั้งในประเทศและต่างประเทศ นอกจากนี้บริษัทเชื่อว่าในช่วง 2H25 น่าจะเห็นการฟื้นตัวของกำไรต่อเนื่อง โดยบริษัทคาดหวังว่าปีหน้าซึ่งเป็น "ปีม้า" ประชาชนมักจะนิยมให้บุตรหลานเกิดในปีม้าเพื่อเป็นมงคล

คงประมาณการกำไรสุทธิปี 2025 เติบโต 10% y-y ซึ่งยังมีท้าทาย

เราคงประมาณการกำไรสุทธิปี 2025 ที่ 182 ล้านบาท +10% y-y และปี 2026 อยู่ที่ 201 ล้านบาท +10% y-y จากการปรับสมมติฐานจำนวนรอบเก็บไข่ที่ 1,213 รอบ และ 1,250 รอบ ตามลำดับ รวมถึงการให้บริการด้าน NGG (ตรวจพันธุกรรมและคิดเป็น 20% ของรายได้รวม) จากมีการแข่งขันด้านราคาลดลงและการนำเทคโนโลยีใหม่เข้ามาให้บริการเพิ่มเติมด้วยภาวะเศรษฐกิจที่อ่อนแอ ทำให้เราเชื่อว่าเป้าหมายการเติบโตของรายได้บริษัทที่คาดว่าจะเติบโต 10-15% y-y ถือว่ายังท้าทาย

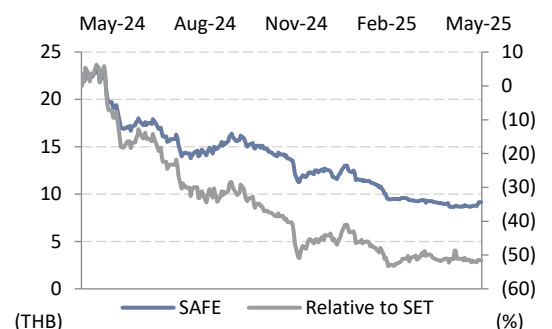
คงราคาเป้าหมาย 10.25 บาท Upside จำกัด คงคำแนะนำ "ถือ"

จากปัจจัยด้านเศรษฐกิจที่ซบเซา กำลังซื้อที่ยังคงอ่อนแอ ทำให้เราเชื่อว่าการฟื้นตัวของกำไรใน 1Q25 ถือว่ายังท้าทาย ส่วนราคาหุ้นเริ่มปรับขึ้นเล็กน้อยในช่วงหนึ่งอาทิตย์ที่ผ่านมาเชื่อว่าน่าจะสอดคล้องกับการจ่ายเงินปันผล 0.62 บาท/หุ้น ที่จะ XD 8 พ.ค. นี้ แต่ราคาหุ้นปัจจุบันมี Upside จำกัด คงคำแนะนำ ถือ

TARGET PRICE	THB10.25
CLOSE	THB9.15
UP/DOWNSIDE	+12.0%
PRIOR TP	THB10.25
CHANGE IN TP	UNCHANGED
TP vs CONSENSUS	-12.8%

KEY STOCK DATA

YE Dec (THB m)	2024	2025E	2026E	2027E
Revenue	831	863	902	944
Net profit	167	182	201	214
EPS (THB)	0.55	0.60	0.66	0.71
vs Consensus (%)	-	6.6	4.3	2.5
EBITDA	208	226	246	264
Recurring net profit	167	182	201	214
Core EPS (THB)	0.55	0.60	0.66	0.71
Chg. In EPS est. (%)	0.0	0.0	0.0	0.0
EPS growth (%)	(17.5)	8.7	10.2	6.9
Core P/E (x)	16.6	15.3	13.9	13.0
Dividend yield (%)	6.8	4.8	5.2	5.8
EV/EBITDA (x)	8.5	8.1	7.9	7.9
Price/book (x)	1.6	1.5	1.6	1.6
Net debt/Equity (%)	(57.5)	(52.2)	(46.9)	(41.1)
ROE (%)	9.8	10.1	11.1	12.2



Share price performance	1 Month	3 Month	12 Month
Absolute (%)	1.1	(15.3)	(58.0)
Relative to country (%)	(1.1)	(7.1)	(52.3)
Mkt cap (USD m)	84		
3m avg. daily turnover (USD m)	0.0		
Free float (%)	26		
Major shareholder	Quangkananurug family (61%)		
12m high/low (THB)	23.60/8.50		
Issued shares (m)	303.95		

Sources: Bloomberg consensus; FSSIA estimates



Songklod Wongchai

Fundamental Investment Analyst on Securities; License no. 018086
songklod.won@fssia.com, +66 2646 9970

Investment thesis

SAFE ดำเนินธุรกิจให้บริการและรักษาผู้มีบุตรยากแบบ Fully Integrated Fertility Service ด้วยเทคโนโลยีทันสมัย มีมาตรฐานการรักษา และความปลอดภัยระดับสากล ปัจจุบันมี 5 สาขา โดยทีมแพทย์ผู้เชี่ยวชาญกว่า 14 ท่าน (ประสบการณ์เฉลี่ย >20 ปี) และทีมนักวิทยาศาสตร์กว่า 30 ท่าน ด้วยอัตราความสำเร็จในการรักษาภาวะผู้มีบุตรยากเฉลี่ยมากกว่า 75% สูงกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 45% ปัจจุบันลูกค้าต่างชาติคิดเป็นสัดส่วน 50% อาทิ จีน อินเดีย พม่า และเวียดนาม เป็นต้น แนวโน้มอัตราการเจริญพันธุ์ที่ลดลง จะหนุนธุรกิจภาวะมีบุตรยาก อีกทั้งไทยยังเป็นจุดหมายของ Fertility Tourism ในราคาที่ถูกกว่าต่างประเทศบนมาตรฐานสากล

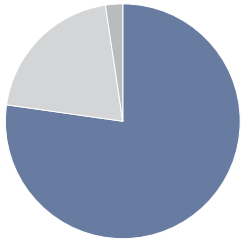
Company profile

SAFE ให้บริการแบบ Integrated Full Service สำหรับศูนย์การแพทย์ เพื่อการมีบุตร ด้วยบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญและมีประสบการณ์ เทคโนโลยีและอุปกรณ์ที่ทันสมัย มาตรฐานการรักษา ระดับสูงทำให้บริษัท ได้รับการรับรองมาตรฐานคลินิกเด็กปลอดภัยแห่งแรกของไทยจาก RTAC

www.safefertilitygroup.com

Principal activities (revenue, 2024)

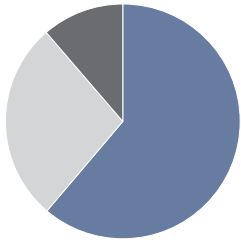
- Revenue from ICSI treatment - 77.2 %
- Revenue from genetic testing services for embryos and fetuses - 20.4 %
- Revenue from dermatology services - 2.4 %



Source: Safe Fertility Group

Major shareholders

- Quangkananurug family - 61.2 %
- Initial public offering - 27.5 %
- Others - 11.3 %



Source: Safe Fertility Group

Catalysts

ปัจจัยหนุนการเติบโตของกำไร คือ 1) การส่งเสริมการตลาด และผลของการนำบริษัทเข้าซื้อขายในตลาดหุ้นจะทำให้เป็นที่รู้จัก และเป็นที่น่าเชื่อถือมากขึ้น ซึ่งจะสามารถดึงดูดลูกค้าเพิ่มขึ้นในอนาคต 2) การขยายสาขาอีก 2-4 สาขาในอีก 3 ปีข้างหน้า รวมถึงการขยายห้องปฏิบัติการ Lab ที่เป็น outsource อีก 3-4 แห่ง และ 3) บริษัทมีแผนการทำ M&A บริษัทอื่นที่ทำ IVF ทั้งในและต่างประเทศ

Risks to our call

ความเสี่ยงที่จะมีผลต่อประมาณการของเรา ได้แก่ เกิดเหตุฟ้องร้องหรือร้องเรียนหาวิธีการรักษาเกิดความผิดพลาด ลูกค้าต่างชาติลดลงจากผลกระทบของการเดินทาง หรือกรณีเกิดโรคระบาดใหม่ และต้นทุนค่ายาปรับตัวสูงขึ้นมากกว่าที่คาด

Event calendar

Date	Event
8 May 2025	1Q25 results announcement

Key assumptions

	2025E	2026E	2027E
จำนวนรอบเก็บไข่ (OPU Cycle)	1,213	1,250	1,290
รายได้/Treatment Cycle (ลบ.)	0.53	0.53	0.53
Gross Margin	53%	53%	53%

Source: FSSIA estimates

Earnings sensitivity

- For every 10% increase in revenue, we estimate 2025 net profit to rise by 3.4%, and vice versa, all else being equal.
- For every 1% increase in GPM, we estimate 2025 net profit to rise by 7.8%, and vice versa, all else being equal.

Source: FSSIA estimates

Exhibit 1: SAFE - 1Q25 Earnings Preview

Profit & Loss Statement	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25E	Change	
Year to Dec 31	(THB m)	(THB m)	(THB m)	(THB m)	(THB m)	(q-q %)	(y-y %)
Revenue	251	215	193	172	175	2	(30)
Cost of services	105	96	92	80	78	(2)	(25)
Gross profit	147	119	100	92	97	6	(34)
Operating costs	63	65	62	64	63	(1)	0
Operating profit	84	54	38	28	34	21	(59)
Other income	1	5	2	5	5	(8)	259
Interest expense	(1)	(1)	(1)	(1)	(1)	8	5
Profit before tax	84	58	39	34	38	13	(55)
Tax	(18)	(12)	(11)	(8)	(8)	(8)	(57)
Reported net profit	67	46	29	25	30	19	(54)
Key Ratios (%)	(%)	(%)	(%)	(%)	(%)	(ppt)	(ppt)
Gross margin	58.4	55.3	52.0	53.5	55.4	2.0	(2.9)
SG&A / Sales	25.0	30.0	32.1	37.1	36.0	(1.1)	11.0
Effective tax rate	20.9	21.3	27.3	24.5	20.0	(4.5)	(0.9)

Sources: SAFE, FSSIA estimates

Exhibit 2: Peer comparison as of 2 May 2025

Company	BBG	Market	-- EPS growth --		----- PE -----		----- ROE -----		----- PBV -----		---- Div Yld ----	
		Cap	25E	26E	25E	26E	25E	26E	25E	26E	25E	26E
		(USD m)	(x)	(x)	(x)	(x)	(%)	(%)	(x)	(x)	(x)	(x)
Thailand												
Bangkok Dusit Med Service*	BDMS TB	11,537	10.3	9.7	21.6	19.7	17.1	17.7	3.6	3.4	3.1	3.2
Bumrungrad Hospital*	BH TB	3,992	1.4	2.2	16.7	16.3	26.8	24.4	4.2	3.8	3.0	3.6
Thonburi Healthcare Group*	THG TB	250	60.1	28.2	10.3	8.0	7.6	9.4	0.8	0.7	6.8	8.7
Ramkhamhaeng Hospital*	RAM TB	664	17.8	15.0	11.1	9.7	10.0	10.8	1.1	1.0	4.5	5.2
Bangkok Chain Hospital*	BCH TB	1,116	32.2	12.4	23.3	20.7	12.0	12.8	2.7	2.6	2.7	2.7
Chularat Hospital*	CHG TB	606	13.6	15.1	18.3	15.9	13.9	15.1	2.5	2.3	3.3	3.8
Praram 9 Hospital*	PR9 TB	592	14.5	10.8	24.0	21.6	14.3	14.6	3.3	3.0	2.1	2.3
Safe Fertility Group*	SAFE TB	84	8.7	10.2	15.3	13.9	10.1	11.1	1.5	1.6	4.8	5.2
Genesis Fertility Center*	GFC TB	33	(10.7)	6.3	16.7	15.7	11.0	11.4	1.8	1.8	3.0	2.7
Rajthanee Hospital	RJH TB	118	(15.3)	(1.1)	9.4	9.5	20.7	20.0	1.8	1.7	5.1	4.9
Ekachai Medical Care	EKH TB	151	4.9	11.7	15.6	14.0	11.2	11.0	1.8	1.8	4.4	4.6
Thailand average		19,144	12.5	11.0	16.6	15.0	14.1	14.4	2.3	2.1	3.9	4.3
Regional												
Ramsay Health care	RHC AU	5,088	0.4	24.6	26.9	21.6	5.2	7.2	1.6	1.5	2.4	2.9
Ryman Healthcare	RYM NZ	1,478	(12.5)	98.3	40.5	20.4	0.9	2.1	0.4	0.4	0.0	0.0
Amvis Holdings	7071 JP	312	(19.7)	8.6	7.5	6.9	14.8	14.7	1.2	1.0	0.9	1.0
Raffles Medical Group	RFMD SP	1,490	1.1	13.9	28.9	25.4	6.5	7.0	1.8	1.7	2.2	2.3
Summerset Group	SUM NZ	1,555	255.8	16.4	11.1	9.5	7.3	6.3	0.8	0.7	2.3	2.4
Regis Health	REG AU	1,396	329.3	20.9	44.0	36.4	(260.1)	(630.3)	n/a	n/a	2.0	2.5
Charm Care Corp	6062 JP	285	22.3	9.5	8.6	7.9	21.2	21.2	1.8	1.5	2.7	3.0
Monash IVF Group	MVF AU	208	576.5	1.2	10.2	10.1	12.5	12.8	1.3	1.2	6.2	6.8
Regional average		11,811	144.1	24.2	22.2	17.3	(24.0)	(69.9)	1.3	1.2	2.3	2.6
Overall average		30,955	67.9	16.5	18.9	16.0	(1.9)	(21.1)	1.9	1.8	3.2	3.6

Sources: Bloomberg Consensus; *FSSIA estimates

Financial Statements

Safe Fertility Group

Profit and Loss (THB m) Year Ending Dec	2023	2024	2025E	2026E	2027E
Revenue	849	831	863	902	944
Cost of goods sold	(380)	(373)	(388)	(406)	(425)
Gross profit	469	458	475	496	519
Other operating income	0	0	0	0	0
Operating costs	(226)	(252)	(250)	(253)	(259)
Operating EBITDA	302	208	226	246	264
Depreciation	(59)	(2)	(2)	(3)	(3)
Goodwill amortisation	0	0	0	0	0
Operating EBIT	243	207	224	244	260
Net financing costs	(3)	(4)	(3)	(3)	(3)
Associates	0	0	0	0	0
Recurring non-operating income	10	14	14	19	20
Non-recurring items	0	0	0	0	0
Profit before tax	250	216	235	259	277
Tax	(47)	(49)	(53)	(59)	(63)
Profit after tax	203	167	182	201	214
Minority interests	0	0	0	0	0
Preferred dividends	0	0	0	0	0
Other items	0	0	0	0	0
Reported net profit	203	167	182	201	214
Non-recurring items & goodwill (net)	0	0	0	0	0
Recurring net profit	203	167	182	201	214
Per share (THB)					
Recurring EPS *	0.67	0.55	0.60	0.66	0.71
Reported EPS	0.67	0.55	0.60	0.66	0.71
DPS	0.15	0.62	0.44	0.48	0.53
Diluted shares (used to calculate per share data)	304	304	304	304	304
Growth					
Revenue (%)	16.8	(2.1)	3.9	4.5	4.7
Operating EBITDA (%)	12.7	(31.1)	8.7	8.7	7.1
Operating EBIT (%)	19.4	(15.1)	8.6	8.5	6.9
Recurring EPS (%)	(7.1)	(17.5)	8.7	10.2	6.9
Reported EPS (%)	(7.1)	(17.5)	8.7	10.2	6.9
Operating performance					
Gross margin inc. depreciation (%)	55.3	55.1	55.0	55.0	55.0
Gross margin exc. depreciation (%)	62.2	55.4	55.2	55.3	55.3
Operating EBITDA margin (%)	35.6	25.1	26.2	27.3	27.9
Operating EBIT margin (%)	28.7	24.9	26.0	27.0	27.6
Net margin (%)	23.9	20.1	21.1	22.2	22.7
Effective tax rate (%)	18.9	22.6	22.6	22.6	22.6
Dividend payout on recurring profit (%)	22.4	112.6	73.6	72.6	74.9
Interest cover (X)	73.6	59.2	74.0	81.5	87.1
Inventory days	64.8	54.5	43.2	41.4	39.6
Debtor days	9.4	11.3	10.9	9.8	10.3
Creditor days	86.1	82.2	54.9	31.5	32.0
Operating ROIC (%)	56.8	32.3	24.8	23.8	23.3
ROIC (%)	42.0	25.8	21.4	21.1	20.8
ROE (%)	14.2	9.8	10.1	11.1	12.2
ROA (%)	12.4	8.7	9.2	10.1	11.0

* Pre-exceptional, pre-goodwill and fully diluted

Revenue by Division (THB m)	2023	2024	2025E	2026E	2027E
Revenue from ICSI treatment	667	642	655	675	697
Revenue from genetic testing services for embryos and fetuses	176	169	188	207	228
Revenue from dermatology services	6	20	20	20	20

Sources: Safe Fertility Group ; FSSIA estimates

Financial Statements

Safe Fertility Group

Cash Flow (THB m) Year Ending Dec	2023	2024	2025E	2026E	2027E
Recurring net profit	203	167	182	201	214
Depreciation	59	2	2	3	3
Associates & minorities	(2)	9	0	0	0
Other non-cash items	(1)	(2)	1	0	1
Change in working capital	4	(301)	(67)	(24)	(27)
Cash flow from operations	263	(124)	118	180	191
Capex - maintenance	(43)	(6)	(50)	(50)	(50)
Capex - new investment	0	0	0	0	0
Net acquisitions & disposals	(66)	15	(5)	(6)	(6)
Other investments (net)	0	0	0	0	0
Cash flow from investing	(109)	9	(55)	(56)	(56)
Dividends paid	(46)	(188)	(134)	(146)	(160)
Equity finance	292	144	0	(97)	(96)
Debt finance	0	(12)	12	0	1
Other financing cash flows	-	-	-	-	-
Cash flow from financing	247	(57)	(122)	(243)	(255)
Non-recurring cash flows	-	-	-	-	-
Other adjustments	0	12	0	0	0
Net other adjustments	0	12	0	0	0
Movement in cash	400	(160)	(59)	(118)	(120)
Free cash flow to firm (FCFF)	157.16	(111.58)	66.89	127.58	138.64
Free cash flow to equity (FCFE)	153.78	(115.26)	75.40	124.56	136.87

Per share (THB)

FCFF per share	0.52	(0.37)	0.22	0.42	0.46
FCFE per share	0.51	(0.38)	0.25	0.41	0.45
Recurring cash flow per share	0.85	0.58	0.61	0.67	0.72

Balance Sheet (THB m) Year Ending Dec	2023	2024	2025E	2026E	2027E
Tangible fixed assets (gross)	151	144	194	244	294
Less: Accumulated depreciation	0	0	(2)	(5)	(8)
Tangible fixed assets (net)	151	144	192	239	286
Intangible fixed assets (net)	0	0	0	0	0
Long-term financial assets	0	0	0	0	0
Invest. in associates & subsidiaries	0	0	0	0	0
Cash & equivalents	1,251	1,091	1,033	915	795
A/C receivable	23	28	24	25	28
Inventories	65	46	46	46	46
Other current assets	232	537	558	583	610
Current assets	1,571	1,702	1,660	1,569	1,480
Other assets	171	161	167	175	183
Total assets	1,894	2,007	2,019	1,983	1,949
Common equity	1,654	1,777	1,825	1,783	1,741
Minorities etc.	4	13	13	13	13
Total shareholders' equity	1,658	1,790	1,838	1,796	1,754
Long term debt	73	61	73	73	74
Other long-term liabilities	38	43	44	46	49
Long-term liabilities	111	104	117	119	123
A/C payable	85	82	34	36	38
Short term debt	0	0	0	0	0
Other current liabilities	40	31	29	31	33
Current liabilities	125	113	63	66	71
Total liabilities and shareholders' equity	1,894	2,007	2,019	1,982	1,948
Net working capital	195	498	564	587	613
Invested capital	518	803	923	1,001	1,082

* Includes convertibles and preferred stock which is being treated as debt

Per share (THB)

Book value per share	5.44	5.85	6.00	5.87	5.73
Tangible book value per share	5.44	5.85	6.00	5.87	5.73

Financial strength

Net debt/equity (%)	(71.1)	(57.5)	(52.2)	(46.9)	(41.1)
Net debt/total assets (%)	(62.2)	(51.3)	(47.5)	(42.5)	(37.0)
Current ratio (x)	12.6	15.1	26.2	23.7	20.8
CF interest cover (x)	45.6	(30.0)	24.4	39.7	43.5

Valuation	2023	2024	2025E	2026E	2027E
Recurring P/E (x) *	13.7	16.6	15.3	13.9	13.0
Recurring P/E @ target price (x) *	15.3	18.6	17.1	15.5	14.5
Reported P/E (x)	13.7	16.6	15.3	13.9	13.0
Dividend yield (%)	1.6	6.8	4.8	5.2	5.8
Price/book (x)	1.7	1.6	1.5	1.6	1.6
Price/tangible book (x)	1.7	1.6	1.5	1.6	1.6
EV/EBITDA (x) **	5.3	8.5	8.1	7.9	7.9
EV/EBITDA @ target price (x) **	6.4	10.1	9.6	9.3	9.1
EV/invested capital (x)	3.1	2.2	2.0	1.9	1.9

* Pre-exceptional, pre-goodwill and fully diluted ** EBITDA includes associate income and recurring non-operating income

Sources: Safe Fertility Group ; FSSIA estimates

Disclaimer for ESG scoring

ESG score	Methodology	Rating																				
The Dow Jones Sustainability Indices (DJSI) By S&P Global	The DJSI World applies a transparent, rules-based component selection process based on the companies' Total Sustainability Scores resulting from the annual S&P Global Corporate Sustainability Assessment (CSA). Only the top-ranked companies within each industry are selected for inclusion.	Be a member and invited to the annual S&P Global Corporate Sustainability Assessment (CSA) for DJSI. Companies with an S&P Global ESG Score of less than 45% of the S&P Global ESG Score of the highest scoring company are disqualified. The constituents of the DJSI indices are selected from the Eligible Universe.																				
Sustainability Investment List (THSI) by The Stock Exchange of Thailand (SET)	THSI quantifies responsibility in Environmental and Social issues by managing business with transparency in Governance, updated annually. Candidates must pass the preemptive criteria, with two crucial conditions: 1) no irregular trading of the board members and executives; and 2) free float of >150 shareholders, and combined holding must be >15% of paid-up capital. Some key disqualifying criteria include: 1) CG score of below 70%; 2) independent directors and free float violation; 3) executives' wrongdoing related to CG, social & environmental impacts; 4) equity in negative territory; and 5) earnings in red for > 3 years in the last 5 years.	To be eligible for THSI inclusion , verified data must be scored at a minimum of 50% for each indicator, unless the company is a part of DJSI during the assessment year. The scoring will be fairly weighted against the nature of the relevant industry and materiality. SETTHSI Index is extended from the THSI companies whose 1) market capitalization > THB5b (~USD150b); 2) free float >20%; and 3) liquidity >0.5% of paid-up capital for at least 9 out of 12 months. The SETTHSI Index is a market capitalisation-weighted index, cap 5% quarterly weight at maximum, and no cap for number of stocks.																				
CG Score by Thai Institute of Directors Association (Thai IOD)	An indicator of CG strength in sustainable development, measured annually by the Thai IOD, with support from the Stock Exchange of Thailand (SET). The results are from the perspective of a third party, not an evaluation of operations.	Scores are rated in six categories: 5 for Excellent (90-100), 4 for Very Good (80-89), 3 for Good (70-79), 2 for Fair (60-69), 1 for Pass (60-69), and not rated for scores below 50. Weightings include: 1) the rights; 2) and equitable treatment of shareholders (weight 25% combined); 3) the role of stakeholders (25%); 4) disclosure & transparency (15%); and 5) board responsibilities (35%).																				
AGM level By Thai Investors Association (TIA) with support from the SEC	It quantifies the extent to which shareholders' rights and equitable treatment are incorporated into business operations and information is transparent and sufficiently disclosed. All form important elements of two out of five the CG components to be evaluated annually. The assessment criteria cover AGM procedures before the meeting (45%), at the meeting date (45%), and after the meeting (10%). <i>(The first assesses 1) advance circulation of sufficient information for voting; and 2) facilitating how voting rights can be exercised. The second assesses 1) the ease of attending meetings; 2) transparency and verifiability; and 3) openness for Q&A. The third involves the meeting minutes that should contain discussion issues, resolutions and voting results.)</i>	The scores are classified into four categories: 5 for Excellent (100), 4 for Very Good (90-99), 3 for Fair (80-89), and not rated for scores below 79.																				
Thai CAC By Thai Private Sector Collective Action Against Corruption (CAC)	The core elements of the Checklist include corruption risk assessment, establishment of key controls, and the monitoring and developing of policies. The Certification is good for three years. <i>(Companies deciding to become a CAC certified member start by submitting a Declaration of Intent to kick off an 18-month deadline to submit the CAC Checklist for Certification, including risk assessment, in place of policy and control, training of managers and employees, establishment of whistleblowing channels, and communication of policies to all stakeholders.)</i>	The document will be reviewed by a committee of nine professionals. A passed Checklist will move for granting certification by the CAC Council approvals whose members are twelve highly respected individuals in professionalism and ethical achievements.																				
Morningstar Sustainabilitys	The Sustainabilitys' ESG risk rating provides an overall company score based on an assessment of how much of a company's exposure to ESG risk is unmanaged. <i>Sources to be reviewed include corporate publications and regulatory filings, news and other media, NGO reports/websites, multi-sector information, company feedback, ESG controversies, issuer feedback on draft ESG reports, and quality & peer reviews.</i>	A company's ESG risk rating score is the sum of unmanaged risk. The more risk is unmanaged, the higher ESG risk is scored. <table><tr><th>NEGL</th><th>Low</th><th>Medium</th><th>High</th><th>Severe</th></tr><tr><td>0-10</td><td>10-20</td><td>20-30</td><td>30-40</td><td>40+</td></tr></table>	NEGL	Low	Medium	High	Severe	0-10	10-20	20-30	30-40	40+										
NEGL	Low	Medium	High	Severe																		
0-10	10-20	20-30	30-40	40+																		
ESG Book	The ESG score identifies sustainable companies that are better positioned to outperform over the long term. The methodology considers the principle of financial materiality including information that significantly helps explain future risk-adjusted performance. Materiality is applied by over-weighting features with higher materiality and rebalancing these weights on a rolling quarterly basis.	The total ESG score is calculated as a weighted sum of the features scores using materiality-based weights. The score is scaled between 0 and 100 with higher scores indicating better performance.																				
MSCI	MSCI ESG ratings aim to measure a company's management of financially relevant ESG risks and opportunities. It uses a rules-based methodology to identify industry leaders and laggards according to their exposure to ESG risks and how well they manage those risks relative to peers. <table><tr><td>AAA</td><td>8.571-10.000</td><td rowspan="3">Leader:</td><td rowspan="3">leading its industry in managing the most significant ESG risks and opportunities</td></tr><tr><td>AA</td><td>7.143-8.570</td></tr><tr><td>A</td><td>5.714-7.142</td></tr><tr><td>BBB</td><td>4.286-5.713</td><td rowspan="2">Average:</td><td rowspan="2">a mixed or unexceptional track record of managing the most significant ESG risks and opportunities relative to industry peers</td></tr><tr><td>BB</td><td>2.857-4.285</td></tr><tr><td>B</td><td>1.429-2.856</td><td rowspan="2">Laggard:</td><td rowspan="2">lagging its industry based on its high exposure and failure to manage significant ESG risks</td></tr><tr><td>CCC</td><td>0.000-1.428</td></tr></table>		AAA	8.571-10.000	Leader:	leading its industry in managing the most significant ESG risks and opportunities	AA	7.143-8.570	A	5.714-7.142	BBB	4.286-5.713	Average:	a mixed or unexceptional track record of managing the most significant ESG risks and opportunities relative to industry peers	BB	2.857-4.285	B	1.429-2.856	Laggard:	lagging its industry based on its high exposure and failure to manage significant ESG risks	CCC	0.000-1.428
AAA	8.571-10.000	Leader:	leading its industry in managing the most significant ESG risks and opportunities																			
AA	7.143-8.570																					
A	5.714-7.142																					
BBB	4.286-5.713	Average:	a mixed or unexceptional track record of managing the most significant ESG risks and opportunities relative to industry peers																			
BB	2.857-4.285																					
B	1.429-2.856	Laggard:	lagging its industry based on its high exposure and failure to manage significant ESG risks																			
CCC	0.000-1.428																					
Moody's ESG solutions	Moody's assesses the degree to which companies take into account ESG objectives in the definition and implementation of their strategy policies. It believes that a company integrating ESG factors into its business model and relatively outperforming its peers is better positioned to mitigate risks and create sustainable value for shareholders over the medium to long term.																					
Refinitiv ESG rating	Designed to transparently and objectively measure a company's relative ESG performance, commitment and effectiveness across 10 main themes, based on publicly available and auditable data. The score ranges from 0 to 100 on relative ESG performance and insufficient degree of transparency in reporting material ESG data publicly. <i>(Score ratings are 0 to 25 = poor; >25 to 50 = satisfactory; >50 to 75 = good; and >75 to 100 = excellent.)</i>																					
S&P Global	The S&P Global ESG Score is a relative score measuring a company's performance on and management of ESG risks, opportunities, and impacts compared to its peers within the same industry classification. The score ranges from 0 to 100.																					
Bloomberg	ESG Score	Bloomberg score evaluating the company's aggregated Environmental, Social and Governance (ESG) performance. The score is based on Bloomberg's view of ESG financial materiality. The score is a weighted generalized mean (power mean) of Pillar Scores, where the weights are determined by the pillar priority ranking. Values range from 0 to 10; 10 is the best.																				
Bloomberg	ESG Disclosure Score	Disclosure of a company's ESG used for Bloomberg ESG score. The score ranges from 0 for none to 100 for disclosure of every data point, measuring the amount of ESG data reported publicly, and not the performance on any data point.																				

[Rating](#) regarding the sustainable development of Thai listed companies, both on the SET and MAI, are publicly available on the website of the Securities and Exchange Commission of Thailand (SEC). Currently, ratings available are 1) **CG Score**; 2) **AGM Level**; 3) **Thai CAC**; and 4) **THSI**. The ratings are updated on an annual basis. FSSIA does not confirm nor certify the accuracy of such ratings.

Source: FSSIA's compilation

GENERAL DISCLAIMER

ANALYST(S) CERTIFICATION

Songklod Wongchai FSS International Investment Advisory Securities Co., Ltd

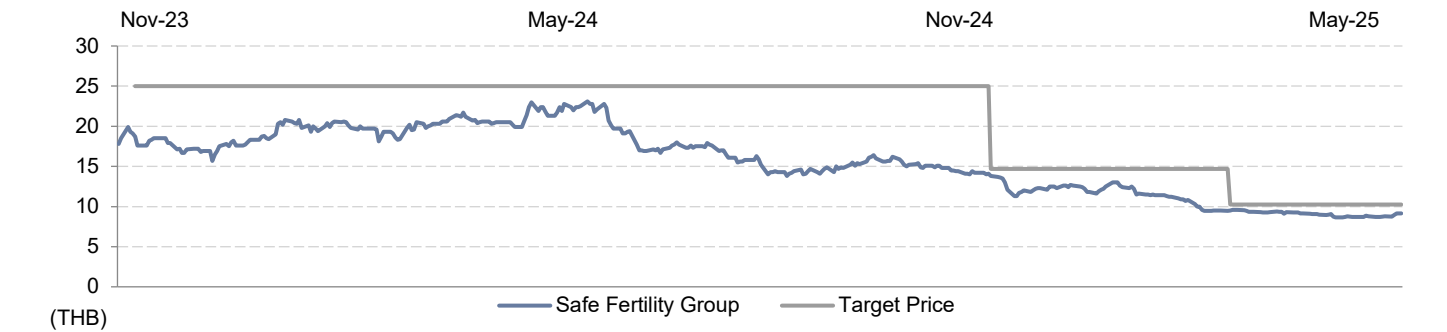
The individual(s) identified above certify(ies) that (i) all views expressed in this report accurately reflect the personal view of the analyst(s) with regard to any and all of the subject securities, companies or issuers mentioned in this report; and (ii) no part of the compensation of the analyst(s) was, is, or will be, directly or indirectly, related to the specific recommendations or views expressed herein.

This report has been prepared by FSS International Investment Advisory Securities Company Limited (FSSIA). The information herein has been obtained from sources believed to be reliable and accurate; however FSSIA makes no representation as to the accuracy and completeness of such information. Information and opinions expressed herein are subject to change without notice. FSSIA has no intention to solicit investors to buy or sell any security in this report. In addition, FSSIA does not guarantee returns nor price of the securities described in the report nor accept any liability for any loss or damage of any kind arising out of the use of such information or opinions in this report. Investors should study this report carefully in making investment decisions. All rights are reserved.

This report may not be reproduced, distributed or published by any person in any manner for any purpose without permission of FSSIA. Investment in securities has risks. Investors are advised to consider carefully before making investment decisions.

History of change in investment rating and/or target price

Safe Fertility Group (SAFE TB)



Date	Rating	Target price	Date	Rating	Target price	Date	Rating	Target price
08-Nov-2023	BUY	25.00	07-Nov-2024	HOLD	14.70	17-Feb-2025	HOLD	10.25

Songklod Wongchai started covering this stock from 08-Nov-2023

Price and TP are in local currency

Source: FSSIA estimates

Company	Ticker	Price	Rating	Valuation & Risks
Safe Fertility Group	SAFE TB	THB 9.15	HOLD	ความเสี่ยงที่จะมีผลต่อประมาณการของเรา ได้แก่ เกิดเหตุฟ้องร้องหรือ ร้องเรียนหากวิธีการรักษาเกิดความผิดพลาด ลูกค้าน่าต่างชาติดลดลงจาก ผลกระทบของการเดินทาง หรือกรณีเกิดโรคระบาดใหม่ และต้นทุนค่ายาปรับตัวสูงขึ้นมากกว่าที่คาด

Source: FSSIA estimates

Additional Disclosures

Target price history, stock price charts, valuation and risk details, and equity rating histories applicable to each company rated in this report is available in our most recently published reports. You can contact the analyst named on the front of this note or your representative at Finansia Syrus Securities Public Company Limited.

All share prices are as at market close on 02-May-2025 unless otherwise stated.

RECOMMENDATION STRUCTURE

Stock ratings

Stock ratings are based on absolute upside or downside, which we define as $(\text{target price}^* - \text{current price}) / \text{current price}$.

BUY (B). The upside is 10% or more.

HOLD (H). The upside or downside is less than 10%.

REDUCE (R). The downside is 10% or more.

Unless otherwise specified, these recommendations are set with a 12-month horizon. Thus, it is possible that future price volatility may cause a temporary mismatch between upside/downside for a stock based on market price and the formal recommendation.

* In most cases, the target price will equal the analyst's assessment of the current fair value of the stock. However, if the analyst doesn't think the market will reassess the stock over the specified time horizon due to a lack of events or catalysts, then the target price may differ from fair value. In most cases, therefore, our recommendation is an assessment of the mismatch between current market price and our assessment of current fair value.

Industry Recommendations

Overweight. The analyst expects the fundamental conditions of the sector to be positive over the next 12 months.

Neutral. The analyst expects the fundamental conditions of the sector to be maintained over the next 12 months.

Underweight. The analyst expects the fundamental conditions of the sector to be negative over the next 12 months.

Country (Strategy) Recommendations

Overweight (O). Over the next 12 months, the analyst expects the market to score positively on two or more of the criteria used to determine market recommendations: index returns relative to the regional benchmark, index sharpe ratio relative to the regional benchmark and index returns relative to the market cost of equity.

Neutral (N). Over the next 12 months, the analyst expects the market to score positively on one of the criteria used to determine market recommendations: index returns relative to the regional benchmark, index sharpe ratio relative to the regional benchmark and index returns relative to the market cost of equity.

Underweight (U). Over the next 12 months, the analyst does not expect the market to score positively on any of the criteria used to determine market recommendations: index returns relative to the regional benchmark, index sharpe ratio relative to the regional benchmark and index returns relative to the market cost of equity.