

# กลุ่มการเงิน

**Neutral**  
**(Maintain)**

## Finance: เลือกลงทุนเฉพาะตัว

### คาดกำไรสุทธิปี 2017 ยังเดิบโตสูง

เราคาดว่ากลุ่ม Finance ที่อยู่ในการศึกษาของเรามีกำไรสุทธิปี 2016 เพิ่มขึ้น 21.5%Y-Y เนื่องจาก การเติบโตของสินเชื่อ ต้นทุนทางการเงินที่ลดลง และค่าใช้จ่ายสำรองฯที่ผ่อนคลายลงไปมาก เราคาดว่า ต้นทุนทางการเงินยังมีแนวโน้มลดลงได้ในปี 2017 เนื่องจากยังมีผลของการ Reprice หันกู้อยู่จำนวนหนึ่ง ขณะเดียวกันคาดว่ากำไรใช้จ่ายสำรองฯจะใกล้เคียงกับปี 2016 แม้ว่า NPL จะยังอยู่ในทิศทางที่ควบคุมได้ แต่สถาบันการเงินส่วนใหญ่จะต้องเตรียมสำรองฯเพิ่มเพื่อรับมาตรฐานบัญชีใหม่ (IFRS 9) ที่จะเริ่มใช้ในปี 2019 เราคาดว่าการเติบโตของกำไรสุทธิปี 2017 จะเพิ่มขึ้นราว 20%Y-Y โดยคาดว่า บริษัทที่จะแสดงอัตราการเติบโตของกำไรที่สุดในกลุ่มคือ GL (+38%Y-Y) จากการขยายธุรกิจไป ต่างประเทศ และ MTLS (+36%Y-Y) จากการเติบโตของสินเชื่อในประเทศ

### Non-Bank - เราชอบ MTLS, LIT และ KTC จาก Story เฉพาะตัว

**MTLS** - อุตสาหกรรมยังเป็นบวก โดยคาดว่าการขยายตัวของสินเชื่อจะยังอยู่ในระดับสูงราว 30-40%Y-Y เนื่องจาก 1. สินเชื่อนอกระบบมีแนวโน้มย้ายสู่ในระบบมากขึ้น จากอัตราดอกเบี้ยที่น่าสนใจกว่าและ บริการที่ดีกว่า 2. กลุ่มเป้าหมายขยายตัวกว้างขึ้นกว่าเดิมที่อยู่ในกลุ่มนักลงทุนรายได้น้อย และรายได้ไม่แน่นอน 3. ยอดจดทะเบียนรถยนต์เพิ่มขึ้นทุกปี ไม่ได้รับผลกระทบจากการชะลอตัวของการขยายรถทุกประเภท

เราคาดว่า MTLS จะมีกำไร 4Q16 ที่ดีที่สุดในปี และคาดว่ากำไรสุทธิปี 2016 จะ +70%Y-Y และอีก +36%Y-Y ในปี 2017 คงค่าแนะนำ ซื้อ ปรับราคาเหมาะสมขึ้นเป็น 28.80 บาท (อิง PEG 1 เท่า, PER 32 เท่า)

**LIT** - บริษัทขนาดเล็กและผู้พันกับธุรกิจขนาดใหญ่ที่เกี่ยวเนื่องกับภาครัฐและเอกชนขนาดใหญ่ กำไรเติบโตไม่ต่ำกว่า 40% 3 ปีติดตอกัน (รวมคาดการณ์กำไรปี 2016) เราค่อนข้าง Surprise ที่พอร์ตของ LIT ที่เพิ่งพิสูจน์ค้า IT ลดลงเหลือเพียง 26% จากเดิม > 50% ลูกค้าส่วนใหญ่มาจากภาครัฐก่อสร้าง, วางระบบ และการตกแต่งอาคาร มากขึ้น ดังนั้น LIT จะเป็นบริษัทการเงินที่ได้รับประโยชน์โดยตรงจากการลงทุนภาครัฐโดยเฉพาะโครงการสร้างฟื้นฟูที่จะคึกคักขึ้นในปี 2017 นอกจากนี้เรายังมีความสนใจใจมากขึ้นที่ LIT กำหนด D/E ratio เป้าหมายที่ 4 เท่า จากปัจจุบัน 2.43 เท่าและคาดการณ์ของเราราคาที่ 3 เท่าในปี 2017 ซึ่งลดความกังวลเรื่องเพิ่มทุนให้กับเรา เรากำหนดการณ์กำไรปีนี้และปีหน้า +43%Y-Y และ +24%Y-Y ตามลำดับ คงราคาเหมาะสมปี 2017 ที่ 14 บาท “ซื้อ”

**KTC** - แสดงประสิทธิภาพของแบรนด์และการสร้างตำแหน่งทางการตลาดที่เซอร์ไพรส์เรื่อยๆ มากในปี 2016 ทำให้พอร์ตสินเชื่อเดิบโตสวนกระแสธุรกิจเข่นกัน ข้อดีของการสร้างแบรนด์จะเห็นผลในระยะกลาง-ยาว และโดยเฉพาะการเข้าสู่ Digital economy ซึ่งบัตรเครดิตจะมีความสำคัญยิ่งขึ้น นอกจากนี้ เราเห็น Upside จากการตั้งสำรองฯที่อาจน้อยกว่าที่เราคาดเดื่องจาก Coverage ratio ที่สูงมากที่ 445% เมื่อร่วมกับ NPL Ratio ที่ต่ำมาก แท้จริงแล้ว KTC แทนไม่จำเป็นต้องสำรองฯเพิ่มอีก โดยทุกการลดลงของ Credit cost 1% (ปัจจุบันอยู่ที่ราว 9%) จะมีผลต่อประมาณการกำไรถึงราว 20% ประมาณการกำไรปี 2016-2017 คาดโตปีละ 18% ยังไม่รวม Upside ได้ๆ ราคาเหมาะสม 168 บาท

Analyst: Sunanta Vasapinyokul, CFA

Register No.: 019459

E-mail: sunanta.v@fnsyrus.com

Tel. 0 2646 9680

Web site: [www.fnsyrus.com](http://www.fnsyrus.com)

(Bt)	Rating	Price (Bt)	End-17	EPS Growth		P/E(x)		P/BV(x)		Dividend yield(%)		ROE		
			04-01-17	target	16E	17E	16E	17E	16E	17E	16E	17E	16E	17E
ASK	Buy	23.20	26.00	8.3%	11.5%	11.1	10.0	1.8	1.7	6.3	6.8	16.4	17.2	
GL	Sell	62.25	48.00	51.3%	38.0%	88.7	64.3	12.0	13.1	0.8	1.0	13.9	21.2	
LIT	Buy	12.10	14.00	44.4%	23.8%	23.9	19.4	5.1	4.4	2.1	2.6	22.7	24.3	
MTLS	Buy	24.60	28.80	69.6%	36.0%	37.3	27.3	7.9	6.7	1.4	1.9	22.8	26.4	
SAWAD	Buy	41.00	55.00	44.4%	26.5%	21.7	17.1	6.4	5.3	2.4	3.0	16.4	33.9	
THANI	Buy	5.35	6.20	16.7%	6.7%	14.8	13.9	2.6	2.4	4.1	4.3	18.3	17.9	
TK	Hold	11.00	12.00	6.7%	15.0%	12.6	11.0	1.2	1.1	3.8	4.3	9.8	10.7	
KTC	Buy	138.50	168.00	17.6%	18.3%	14.6	12.4	3.5	2.9	2.7	3.2	23.6	23.6	
Financial Industry Mean				21.5%	19.7%	28.1	21.9	5.1	4.7	2.6	3.1	20.3	21.5	

## รถยนต์เชิงพาณิชย์เป็นกลุ่มที่น่าจะเติบโตดีกว่ารถประเภทอื่น

**กลุ่มรถยนต์นั่งส่วนบุคคล :** ยอดขายรถยนต์นั่งส่วนบุคคลในประเทศ 11M17 ออยู่ที่ร้าว 6.8 แสนคัน หรือ -2.3%Y-Y โดยคาดการณ์ยอดขายรถทั้งปี 2016 น่าจะอยู่ที่ร้าว 7.5 แสนคัน ซึ่งน่าจะทำให้ปี 2016 น่าจะเป็นจุดต่ำสุดของยอดขายรถยนต์ ส่วนปี 2017 ค่ารายนต์ส่วนใหญ่มองว่ายอดขายรถยนต์นั่งน่าจะดีกว่าปี 2016 โดยคาดยอดขายน่าจะ +3-5% Y-Y มาอยู่ที่ร้าว 7.8-8 แสนคัน เนื่องจาก

1. รถคันแรกที่อายุครบ 5 ปีในปี 2017 จำนวน 100,000 คัน จากรถคันแรกที่มีผู้ใช้สิทธิ์ทั้งสิ้น 1.1 ล้านคัน พร้อมจะเปลี่ยนรถยนต์คันใหม่ เราคาดว่ากลุ่มธนาคารขนาดกลางที่ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์อาทิ TCAP TISCO และ KKP จะได้ประโยชน์มากกว่ากลุ่มไฟแนนซ์ (Non-bank) เพราะสินเชื่อรถคันแรกส่วนใหญ่กระจุกตัวที่กกลุ่มธนาคารมากกว่า

2. เศรษฐกิจไทยมีการขยายตัวได้กว่าปี 2016 โดยเฉพาะภาคการเกษตรที่มีแนวโน้มฟื้นตัวขึ้นตามราค้าพืชผลทางการเกษตรในตลาดโลก

Figure1: Monthly Automobile Sales

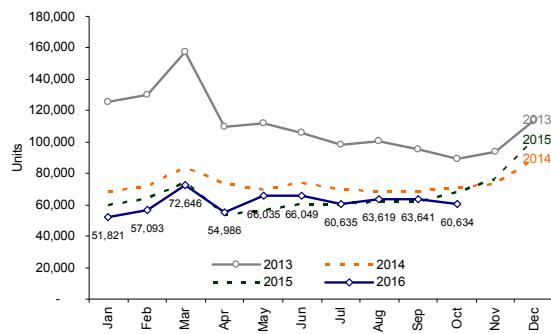
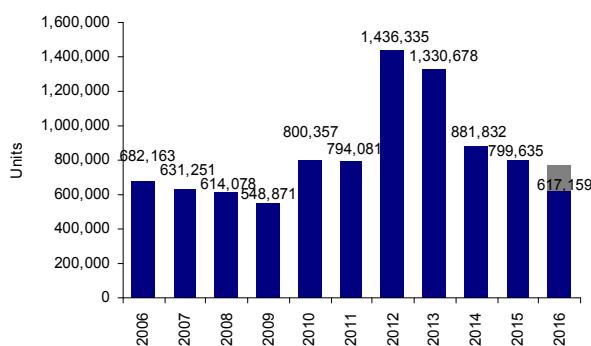


Figure 2: Automobile sales Y2006-2016



Source: สถาบันนโยบายยนต์

**กลุ่มรถยนต์เชิงพาณิชย์ :** ยอดขายรถบรรทุก 10M16 เพิ่มขึ้น 9.5%Y-Y และคาดว่าจะปี 2016 คาดว่าจะอยู่ที่ร้าว 2.5 หมื่นคัน. (จุดสูงสุดที่เคยทำได้อยู่ที่ 3 หมื่นคัน หลังน้ำท่วมใหญ่) เติบโตร้าว 10%Y-Y โดยในปี 2016 ต่อเนื่องปี 2017 คาดว่ายอดขายรถบรรทุกจะยังสดใสกว่ารถประเภทอื่นเนื่องจาก 1. เกณฑ์จากจัดจ้างการขนส่งซึ่งควบคุมนำหนักการลงทุน สภาพและอายุรถ และ 2. ภาวะเศรษฐกิจที่ฟื้นตัวในภาคการลงทุนของภาครัฐและกำกับสร้างรวมถึงการค้าชายแดน ปัจจัยดังกล่าวส่งผลให้ความต้องการรถบรรทุกสูงขึ้น และมีปรากម្មการณ์รถบรรทุกขาดแคลนรอการส่งมอบค้างอยู่จำนวนมากนั่นเอง

**กลุ่มรถจักรยานยนต์:** คาดว่าน่าจะเห็นยอดขายรถจักรยานยนต์ปี 2016 เติบโตเป็นปีแรกในรอบ 3 ปี ออยู่ที่ร้าว 1.6-1.7 ล้านคัน ซึ่งน่าจะ +2-5%Y-Y อย่างไรก็ตามการเติบโตของยอดขายรถจักรยานยนต์จะค่อยเป็นค่อยไป และไม่น่าร้อนแรงเหมือนที่เคยทำได้ในอดีต เพราะตลาดรถจักรยานยนต์ในประเทศไทยมีสัญญาณอ่อนตัวมาตั้งนานแล้ว ยอดขายต่อปีจะอยู่ที่ ~ 1.7 ล้านคัน เห็นได้ว่าผู้ประกอบการรายใหญ่ในตลาดทั้ง TK และ GL ต่างหาช่องทางขยายธุรกิจไปยังต่างประเทศ และดึงเป้าหมายให้มีรายได้จากต่างประเทศในสัดส่วนที่สูงขึ้นในอนาคต

Figure 3: Truck Sales

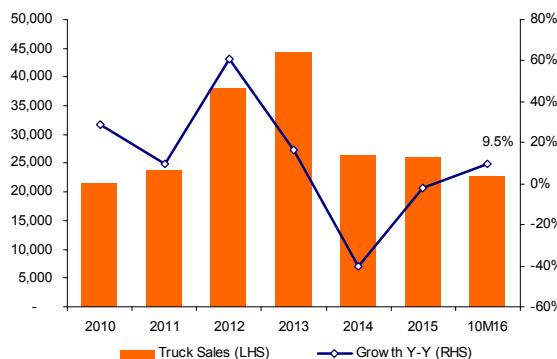
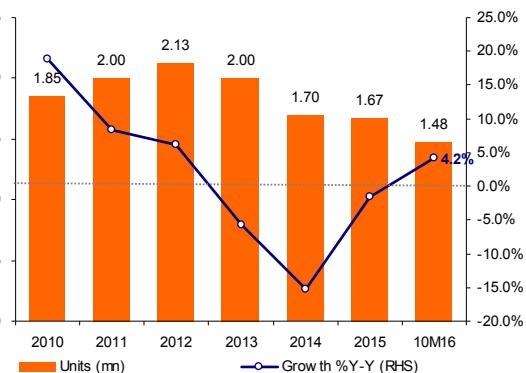


Figure 4: Motorcycle Sales



Source: สถาบันยานยนต์

### ASK นำสินใจที่สุดในกลุ่มรถยนต์ (ชี้ลุกทุนระยะสั้น-กลาง)

ASK และ THANI เป็นบริษัทที่ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถเชิงพาณิชย์เป็นหลัก ซึ่งเป็นกลุ่มที่มีความนำสินใจที่สุดในกลุ่ม Non-bank เราเลือก ASK เป็น Top-pick ของกลุ่มสินเชื่อรถยนต์ เนื่องจาก

1. ASK จะได้ประโยชน์จากการดันทุนทางการเงินที่ลดลงตั้งแต่ 2H16 และปี 2017 เดิมปี โดยคาด CoF เนื่องจากปรับลงมาอยู่ที่ราว 3% จาก 3.2% ในปี 2016 และ Spread จะอยู่ที่ 5.1% จาก 4.9% ในปี 2016 ASK นำจะเป็นบริษัทลิสซิ่งที่มี Spread ปรับขึ้นมากที่สุดในกลุ่ม

2. ASK มีกำไรสุทธิโดยเด่นกว่าบริษัทอื่นในกลุ่มเดียวกันที่รับรู้ประโยชน์ของอัตราดอกเบี้ยต่างๆ แล้วตั้งแต่ปี 2015-2016 นอกจากนี้ ASK ยังได้รับแรงส่งจากการขนส่งที่มีศักดิ์ดีขึ้นในปี 2017 ตามการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานภาครัฐด้วย

3. ประมาณการกำไรสุทธิปี 2016 และปี 2017 คาด +8.1%Y-Y และ +11.5%Y-Y ตามลำดับ เดิบโตสูงกว่า THANI ที่คาดว่าจะโต 7% ในปี 2017

แนะนำ ช้อ ASK ประเมินราคาเหมาะสมที่ 27 บาท และคาดการณ์ Div Yield 6.6%

ส่วนกลุ่มสินเชื่อรถจักรยานยนต์ในนี้คือ GL และ TK ราคาเต็มมูลค่า

Figure 5: Earnings Growth Comparison

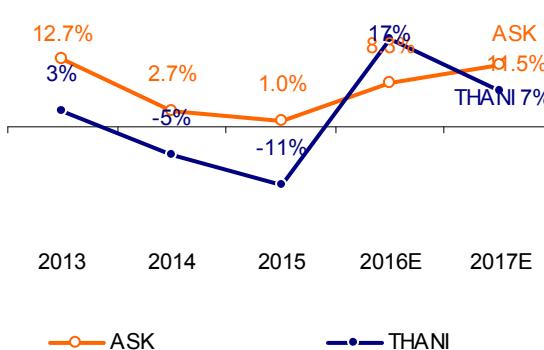
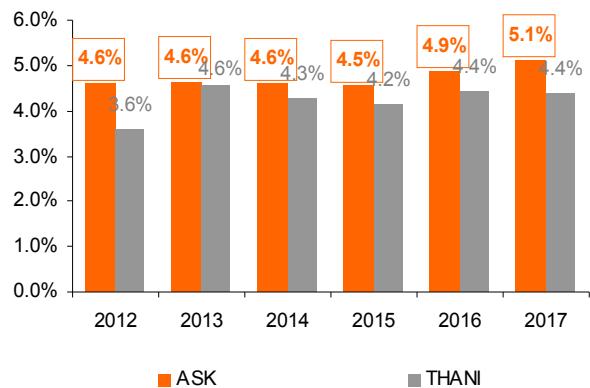


Figure 6: Spread Comparison



Source: Company and FSS estimates

### กลุ่มสินเชื่อผู้บริโภค – เราชอบ MTLs มา กว่า SAWAD

ปัจจัยขับเคลื่อนของกลุ่มสินเชื่อจำนำทะเบียนรถยนต์ในปี 2017 ยังคงเป็นมาก เราคาดว่าการขยายตัวของสินเชื่อจะยังอยู่ในระดับสูงราว 30-40% Y-Y เนื่องจาก

1. อัตราดอกเบี้ยที่ถูกกว่าสินเชื่อนอกระบบซึ่งแม้ว่าจะไม่มีตัวเลขที่ชัดเจนแต่คาดว่ามีมูลค่ามหาศาล (ยอดการขึ้นทะเบียนผู้ขอความช่วยเหลือล่าสุดอยู่ที่ร้า 1 แสนราย) และรัฐบาลพยายามผลักดันสินเชื่อให้อยู่ในระบบมากขึ้น ทั้งการจัดตั้ง nano ไฟแนนซ์และพีโคล่าไฟแนนซ์ ซึ่งล่าสุดยังไม่ประสบความสำเร็จเพราะเป็นสินเชื่อที่ไม่มีหลักประกัน กลุ่มนี้อาจจะเข้าสู่ระบบของสินเชื่อที่มีหลักประกันหรือสินเชื่อจำนำเงินของหลักทรัพย์แทน

2. กลุ่มเป้าหมายขยายเป็นวงกว้างมากขึ้น จากฐานเดิมคือลูกค้าที่มีรายได้ไม่แน่นอน เป็นพนักงานโรงงาน และผู้มีรายได้ประจำ มากขึ้น

3. แม้ว่าอยอดขายรถยนต์จะชะลอตัวลง แต่ไม่มีผลต่อปริมาณรถจดทะเบียนซึ่งเพิ่มขึ้นทุกปี โดย 50% ของยอดจดทะเบียนเป็นรถจักรยานยนต์

4. การเติบโตของสินเชื่อเพื่อผู้บริโภคเติบโตได้ทั้งเศรษฐกิจดีและไม่ดี กล่าวคือในยามที่เศรษฐกิจไม่ดี ลูกค้าต้องการเงินไปเพื่อหมุนเวียนทำธุรกิจ ขณะที่เศรษฐกิจดี ลูกค้าต้องการเงินเพื่อไปซื้อของใช้เพื่ออำนวยความสะดวกมากขึ้น

บริษัทที่อยู่ในกลุ่มนี้ได้แก่ MTLs และ SAWAD ซึ่งเราเลือก MTLs เป็น Top Pick เนื่องจาก

1. MTLs มีประสิทธิภาพการให้สินเชื่อสูงกว่า SAWAD โดยเทียบอัตราส่วนสินเชื่อต่อสาขาต่อปี ของ MTLs อยู่ที่ 13.5 ล้านบาท ส่วน SAWAD อยู่ที่ 8.6 ล้านบาท สะท้อนการกินกันเองระหว่างสาขาของ SAWAD

2. คาดการณ์การเติบโตของกำไรสุทธิของ MTLs อยู่ที่ 36% และ 35% ในปี 2017 และ 2018 ตามลำดับ ขณะที่ SAWAD คาดการณ์ที่ 26.5% และ 27.4% ในปี 2017 และ 2018 ตามลำดับ ทั้งนี้เนื่องจากประสิทธิภาพการขยายตัวของสินเชื่อใหม่และการเติบโตของสาขาซึ่ง MTLs ยังมีช่องว่างในการขยายสาขาในภาคตะวันออกเฉียงเหนือและภาคใต้ เทียบกับ SAWAD ที่การสาขาใหม่เริ่มจำกัด หากอิงสาขาที่เท่ากับ SAWAD แล้ว คง Efficiency เดิม เราประมาณการว่า MTLs จะมีกำไรที่เพิ่มขึ้น +35% จากเดิม และ ROE เป็น 31% จาก 22.8%

สำหรับประเด็นการซื้อกิจการ BFIT เราคาดว่าจะมีผลต่อประมาณการกำไรปี 2018 เป็นต้นไปที่ราว 3-5%

3. MTLs มีคุณภาพสินเชื่อที่แข็งแกร่งกว่า SAWAD โดยเปรียบเทียบ NPL Ratio และ Coverage ratio ซึ่ง MTLs มี NPL Ratio อยู่ที่ราว 1% ขณะที่ SAWAD อยู่ที่ราว 3% ขณะที่ Coverage ratio ของ MTLs อยู่ที่ 287% ขณะที่ SAWAD อยู่ที่ 60%

Figure 7: Earnings Growth Comparison

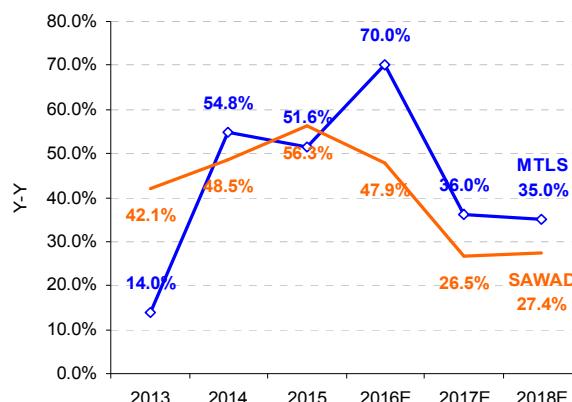
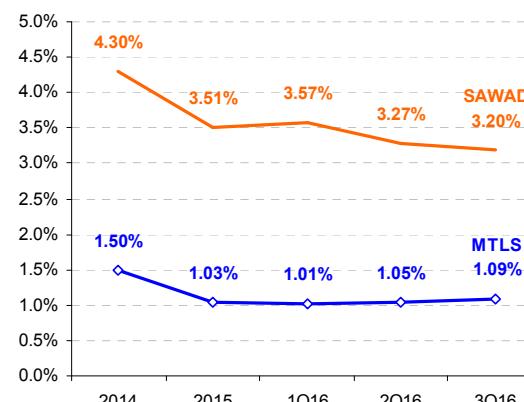


Figure 8: Spread Comparison



Source: Company and FSS estimates

### เราชื่นชอบ LIT และ KTC จาก Story เฉพาะตัว

เราชื่นชอบ LIT และ KTC ซึ่งมีปัจจัยเฉพาะตัว และน่าจะได้รับผลกระทบเชิงบวกจากการเปลี่ยนแปลงจากนโยบายภาครัฐ ดังนี้

**LIT** – แนะนำ ชี้อัตราเหมาะสมปี 2017 อยู่ที่ 14 บาท

- สิ่งที่สร้าง Surprise เชิงบวกสำหรับเราคือ

1. พอร์ตของ LIT ที่เพิ่งพิสูจน์ค้า IT ลดลงเหลือเพียง 26% จากเดิม > 50% ลูกค้าส่วนใหญ่มาจากภาคธุรกิจก่อสร้าง, วงระบบ และการตกแต่งอาคาร มากขึ้น ดังนั้น LIT จะเป็นบริษัทการเงินที่ได้รับประโยชน์โดยตรงจากการลงทุนภาครัฐโดยเฉพาะโครงการสร้างพื้นฐานที่จะคึกคักขึ้นในปี 2017

2. LIT กำหนด D/E ratio เป้าหมายที่ 4 เท่า จากปัจจุบัน 2.43 เท่าและคาดการณ์ของเราที่ 3 เท่าในปี 2017 ซึ่งลดความกังวลเรื่องเพิ่มทุนให้กับเรา และบนฐานทุนเดิมคาดว่าจะขยายธุรกิจไปได้อีก 3 ปี

- แนวโน้มกำไร 4Q16 มีพิเศษทางด้านจาก 3Q16 รายได้ของธุรกิจการให้ภัยมีเงิน (Project finance) และคาดว่าการตั้งสำรองจะยังคงตื้นเนื่องจากอัตราการตั้งสำรองหลักอยู่ที่ 2.64% ของสินเชื่อซึ่งสูงกว่าเป้าหมายปี 2016 ที่ 2.5% แล้ว เมื่อรวมกับกำไร 9M16 แล้ว คาดการณ์ว่ากำไรสุทธิปี 2016 น่าจะอยู่ที่ราว 101 ลบ. +43%Y-Y

- ประมาณการกำไรสุทธิปี 2017 อยู่ที่ 125 ลบ. +24%Y-Y โดยคาดการณ์การเติบโตของรายได้รวมจะ +36%Y-Y มากกว่าเป้าของบริษัท โดยคาดว่า Upside ของผลกำไรเกิดจากต้นทุนทางการเงินที่น่าจะลดต่ำกว่าที่เราประมาณการไว้ทั้งนี้การออก B/E ล็อตหลัก 900 ลบ. น่าจะได้อัตราดอกเบี้ยที่ราว 3.85% (คาดการณ์ CoF ถ้าเฉลี่ยของเราร้อยที่ 5%) และส่วนผสมของสินเชื่อประเภท Project Finance และ Bid Bond ซึ่งมี Margin สูงกว่าสินเชื่อประเภทอื่นมีสัดส่วนที่สูงกว่าคาดการณ์ไว้

**KTC** – แนะนำ ชี้อัตราเหมาะสมปี 2017 อยู่ที่ 168 บาท

- สิ่งที่สร้าง Surprise เชิงบวกสำหรับเราคือ

1. ประสิทธิภาพของแบรนด์และการสร้างตำแหน่งทางการตลาด เราคาดว่าการเติบโตของสินเชื่อบุคคลและบัตรเครดิตจะเร่งตัวขึ้นในปี 2017 เป็น 15% และ 10% ตามลำดับ แม้กระนั้นการเติบโตของสินเชื่อไม่ใช่เดินหลัง เราคาดหวังต่อการเติบโตของยอดการใช้บัตรมากกว่าเพราะจะนำไปสู่ค่าธรรมเนียมการใช้ห่วงเงินและค่าธรรมเนียมจากการร้านค้ารับบัตรมากกว่า

2. เราเห็น Upside จากการตั้งสำรองฯที่อาจน้อยกว่าที่เราคาดเนื่องจาก Coverage ratio ที่สูงมากที่ 445% เมื่อรวมกับ NPL Ratio ที่ต่ำมาก แท้จริงแล้ว KTC แทบไม่จำเป็นต้องสำรองฯเพิ่มอีก โดยทุกการลดลงของ Credit cost 1% (ปัจจุบันอยู่ที่ราว 9%) จะมีผลต่อประมาณการกำไรราว 20%

- แนวโน้มกำไร 4Q16 มีชีวิตตัวลงมาอยู่ที่ราว 585 ลบ. -9%Q-Q แต่ +9%Y-Y จากค่าใช้จ่ายทางการตลาดที่คาดว่าจะสูงสุดในปี แม้กระนั้น กำไรปี 2016 ยังคาดการณ์เติบโตราว 18%Y-Y มาอยู่ที่ 2.44 พันลบ.

- ประมาณการกำไรสุทธิปี 2017 อยู่ที่ 2.9 ลบ. +18%Y-Y โดยคาดว่าสินเชื่อบุคคลซึ่งมี Yield สูงกว่าธุรกิจบัตรเครดิตจะมีอัตราการเติบโตสูงขึ้น ขณะที่ CoF จะลดลงต่อเนื่องหลังได้รับการปรับเพิ่มอันดับเครดิตในช่วงปลายปี

**บริษัทหลักทรัพย์ พินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน)**

สำนักงานใหญ่  
999/9 อาคารตี อะพาร์ทเม้นต์ แอด  
เพ็นท์โฮลล์วิลล์ ชั้น 18 , 25  
ถ.พระราม 1 แขวงปทุมวัน  
เขตปทุมวัน จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา บางกะปิ  
3105 อาคารเอ็นมาเรช ชั้น 3  
ห้องเลขที่ A3R02 ถ.ลาดพร้าว  
แขวงคลองจั่น เขตบึงกุ่ม  
จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา ลาดพร้าว  
555 อาคารอส ทาวเวอร์ 2  
ถ.บูรี 1106 ชั้น 11 ถ.พหลโยธิน  
แขวงจุดจักร เขตดุรัชกร  
จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา ศรีราชา  
135/99 (ตึกคอม ชั้น G) ถนนสุขุมวิท  
ถ.ศรีราชา อ.ศรีราชา  
จ.ชลบุรี

สาขา เชียงใหม่ 2  
310  
หมู่บ้านเชียงใหม่แลนด์  
ถ.แม่สาย ต.ช้างคลาน  
อ.เมือง จ.เชียงใหม่

สาขา สุพรรณบuri  
1045/16-17 ถ.วิเชียรโยธก  
ต.มหาชัย อ.เมืองสุพรรณบuri  
จ.สุพรรณบuri

สาขา หาดใหญ่ 3  
200/222, 200/224, 200/226  
อาคารจุลติศ หาดใหญ่พลาซ่า ชั้น 2  
ถ.นิพัทธ์อุทิศ 3 ถ.หาดใหญ่  
อ.หาดใหญ่ จ.สงขลา

สำนักงานไทยชั้นนำที่ ทาวเวอร์  
(สายงานสนับสนุน) 1768  
อาคารไทยชั้นนำที่ ทาวเวอร์ ชั้น 5, 31  
ถ.เพชรบuriต์ใหม่ แขวงบางกะปิ  
เขตปทุมวัน จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา บางนา  
1093 อาคารเซ็นทรัลชั้นที่ ทาวเวอร์ 1  
อะพาร์ทเม้นต์ ชั้น 19 ห้องเลขที่ 1093/105  
หมู่ 12 ถ.บางนา-ตราด(กม.3)  
แขวงบางนา เขตบ้านนา  
จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา ประชารัตน์  
105/1 อาคารบีทีเอช ชั้น 4  
ถ.ศรีบัวลังเคราะห์ แขวงลาดยาว  
เขตจตุจักร จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา ขอนแก่น 1  
311/6 ถ.กลางเมือง  
ต.ในเมือง อ.เมืองขอนแก่น  
จ.ขอนแก่น

สาขา เชียงใหม่ 3  
อาคารมายาเพลส 32/4 หมู่ที่ 2 ชั้น 1  
ห้อง B1-1, B1-2  
ต.แม่ทะ อ.เมืองเชียงใหม่  
เชียงใหม่

สาขา นครปฐม  
28/16-17 ถ.อิงเป้า ต.سانามจันทร์  
อ.เมือง จ.นครปฐม

สาขา กระษี  
223/20 ถ.มหาราช ต.ปากน้ำ  
อ.เมือง จ.กระษี

สาขา อัลมาลิงค์  
25 อาคารอัลมาลิงค์ ชั้น 9, 14, 15  
ช.ชิดลม ถ.เพลินจิต แขวงลุมพินี  
เขตปทุมวัน จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา สินธร 1  
130-132 อาคารสินธร ทาวเวอร์ 1  
ชั้น 2 ถ.วิภาq แขวงลุมพินี  
เขตปทุมวัน จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา รังสิต  
1/832 หมู่บ้านสิน 60  
ต.คุคต อ.ลากูกา  
จ.ปทุมธานี

สาขา ไทรชั้นนำที่  
1768 อาคารไทยชั้นนำที่ ทาวเวอร์  
ชั้น 2 ถ.เพชรบuriต์ใหม่ แขวงบางกะปิ  
เขตปทุมวัน จ.กรุงเทพมหานคร

สาขา ช่อนแก่น 3  
311/1  
ถ.กลางเมือง (ฝั่งมึนคง)  
ต.ในเมือง  
อ.เมืองช่อนแก่น จ.ช่อนแก่น

สาขา เชียงราย  
353/15 หมู่ 4 ต.ริมอก  
อ.เมืองเชียงราย จ.เชียงราย

สาขา ภเก็ต  
22/18 ศูนย์การค้าวันชิพลาซ่า  
ถ.หลวงพ่อวัดด่อง  
ต.ตลาดใหญ่ อ.เมืองภเก็ต  
จ.ภูเก็ต

สาขา หาดใหญ่ 1  
200/221, 200/223  
อาคารจุลติศ หาดใหญ่พลาซ่า ชั้น 2  
ถ.นิพัทธ์อุทิศ 3 ถ.หาดใหญ่  
อ.หาดใหญ่ จ.สงขลา

สาขา หาดใหญ่ 2  
106 ถ.ประชาธิปัตย์ ต.หาดใหญ่  
อ.หาดใหญ่ จ.สงขลา

สาขา หาดใหญ่ 3  
173/83-84 หมู่ 1 ถ.วัดโพธิ์-บางใหญ่  
ต.มะณเฑี่ย อ.เมืองสุราษฎร์ธานี  
จ.สุราษฎร์ธานี

สาขา ปัตตานี  
300/69-70 หมู่ 4 ต.ร.สระมีแล  
อ.เมือง จ.ปัตตานี

สาขา กระษี  
59/28 ถ.หัวย้อย ต.หัวเตียง  
อ.เมืองตัง จ.กระษี

หมายเหตุ : ผลตอบแทนที่คาดหวังอาจเปลี่ยนแปลงตามความเสี่ยงของตลาดที่เพิ่มขึ้น หรือลดลงในขณะนั้น

**DISCLAIMER:** รายงานฉบับนี้จัดทำโดยบริษัทหลักทรัพย์ พินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) “บริษัท” ข้อมูลที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ถูกจัดทำขึ้นบนพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่เชื่อว่าหรือควรข้อมูลนี้มีความน่าเชื่อถือ และ/หรือมีความถูกต้อง อย่างไรก็ตามบริษัทไม่รับรองความถูกต้องของข้อมูลดังกล่าว ข้อมูลและความเห็นที่ปรากฏอยู่ในรายงานฉบับนี้อาจมีการเปลี่ยนแปลง แก้ไข หรือเพิ่มเติมได้ตลอดเวลา โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า บริษัทไม่มีความประสงค์ที่จะซักจุ่งหรือชี้ชวนให้ผู้ลงทุน ลงทุนซื้อหรือขายหลักทรัพย์ตามที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ รวมทั้งบริษัทไม่ได้รับประโยชน์ผลตอบแทนหรือรายชื่อของหลักทรัพย์ตามข้อมูลที่ปรากฏแต่อย่างใด บริษัทจึงไม่รับผิดชอบต่อความเสี่ยงใดๆ ที่เกิดขึ้นจากการนำข้อมูลหรือความเห็นในรายงานฉบับนี้ไปใช้ไม่ว่ากรณีใดก็ตาม ผู้ลงทุนควรศึกษาข้อมูลและพิจารณาอย่างรอบคอบก่อนการตัดสินใจลงทุน

บริษัทขอสงวนลิขสิทธิ์ในข้อมูลและความเห็นที่ปรากฏอยู่ในรายงานฉบับนี้ ห้ามมิให้ผู้ใดนำไปใช้โดยไม่ได้รับอนุญาต เป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัทล่วงหน้า การลงทุนในหลักทรัพย์มีความเสี่ยง ผู้ลงทุนควรศึกษาข้อมูลและพิจารณาอย่างรอบคอบก่อนการตัดสินใจลงทุน

บริษัทหลักทรัพย์ พินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) อาจเป็นผู้ดูแลสภาพคล่อง (Market Maker) และผู้ออกใบสำคัญแสดงสิทธิอนุพันธ์ (Derivative Warrants) บนหลักทรัพย์ที่ปรากฏอยู่ในรายงานฉบับนี้ โดยบริษัทฯ อาจจัดทำบทวิเคราะห์ของหลักทรัพย์อ้างอิงตั้งกล่าวไว้ ดังนั้น นักลงทุนควรศึกษารายละเอียดในหนังสือชี้ชวนของในสำคัญแสดงสิทธิอนุพันธ์ตั้งกล่าวก่อนตัดสินใจลงทุน

## Thai Institute of Directors Association (IOD) - Corporate Governance Report Rating 2016

ช่วงคะแนน	สัญลักษณ์	ความหมาย
100-90		ดีเลิศ
80-89		ดีมาก
70-79		ดี
60-69		ดีพอใช้
50-59		ผ่าน
<50	no logo given	n/a

สัญลักษณ์ **N/R** หมายถึง “ไม่ปรากฏชื่อในรายงาน CGR”

### IOD (IOD Disclaimer)

ผลสำรวจการกำกับดูแลกิจกรรมบริษัทจดทะเบียนที่แสดงไว้นี้ เป็นผลที่ได้จากการสำรวจและประเมินข้อมูลที่บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ อีมี เอ ไอ ("บริษัทจดทะเบียน") เปิดเผยต่อสาธารณะ และเป็นข้อมูลที่ผู้ลงทุนทั่วไปสามารถเข้าถึงได้ ผลสำรวจดังกล่าวจึงเป็นการนำเสนอข้อมูลในมุมมองของบุคคลภายนอกต่อมาตราฐานการกำกับดูแลกิจกรรมของบริษัทจดทะเบียน โดยไม่ได้เป็นการประเมินผลการปฏิบัติตามหรือการดำเนินกิจกรรมของบริษัทจดทะเบียน ลักษณะนี้ไม่ได้ใช้ข้อมูลภายในของบริษัทจดทะเบียนในการประเมิน ดังนั้น ผลสำรวจที่แสดงนี้จึงไม่ได้เป็นการรับรองถึงผลการปฏิบัติตามหรือการดำเนินกิจกรรมของบริษัทจดทะเบียน และไม่ถือเป็นการให้คำแนะนำในการลงทุนในหลักทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียนหรือค่าแนะนำใดๆ ผู้ใช้ข้อมูลจึงควรใช้วิจารณญาณของตนเองในการวิเคราะห์และตัดสินใจในการใช้ข้อมูลได้ ฯ ที่เกี่ยวกับบริษัทจดทะเบียนที่แสดงในผลสำรวจนี้

ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ พินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ไม่ได้ยืนยันหรือรับรองถึงความครบถ้วนและถูกต้องของผลสำรวจดังกล่าวแต่อย่างใด

### การเปิดเผยข้อมูล Anti-corruption Progress Indicator

ระดับ 5	Extended	ขยายผลสู่ที่เกี่ยวข้อง	มีการขยายผลการดำเนินนโยบายต่อต้านการทุจริตสู่ผู้ที่เกี่ยวข้องในห่วงโซ่อุปทาน และการเปิดเผยข้อมูลที่เกี่ยวกับกรณีทุจริตที่เกิดขึ้น
ระดับ 4	Certified	ได้รับการรับรอง	มีการสอนท่านจากคณะกรรมการตรวจสอบหรือผู้สอบบัญชีที่สำนักงาน ก.ล.ต. ให้ความเห็นชอบ และได้รับการรับรองหรือผ่านการตรวจสอบเพื่อให้ความเชื่อมั่นอย่างเป็นอิสระจากหน่วยงานภายนอก (เช่น CAC)
ระดับ 3	Established	มีมาตรการป้องกัน	มีมาตรการป้องกัน การประเมินความเสี่ยง การสื่อสารและฝึกอบรมแก่พนักงาน รวมทั้งการดูแลให้มีการดำเนินการและทราบความเหมาะสมของมาตรการอย่างสม่ำเสมอ
	- ระดับ 3A		บริษัทมีการประกาศเจตนารณรงค์เข้าร่วมโครงการ CAC หรือภาคี
	- ระดับ 3B		บริษัทมีคำมั่นและนโยบายของบริษัท แต่มิได้ประกาศเจตนารณรงค์เข้าร่วมโครงการ CAC หรือภาคี
ระดับ 2	Declared	ประกาศเจตนารณรงค์	มีการประกาศเจตนารณรงค์เข้าเป็นแนวปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านการทุจริต (CAC) หรือโครงการต่อต้านทุจริตที่กำหนดให่องค์กรต้องมีกระบวนการในการทำงานเดียวกัน
ระดับ 1	Committed	มีนโยบาย	มีคำมั่นหรือมติคณะกรรมการในเรื่องการดำเนินธุรกิจที่จะไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการทุจริตและการดูแลให้บริษัทปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

ข้อมูล Anti-corruption Progress Indicator จาก สถาบันไทยพัฒน์ (ข้อมูล ณ วันที่ 6 พฤษภาคม 2558)